

「今の車、次の車検までかな」

と思う方に

絶対得する新しい車の売り方

LMMAたか

■ 著作権について

当レポートは上記発行者の日本国の法律(著作権法)によって守られている著作物です。

発行者の書面による許可無く、当レポートの一部をあらゆる媒体(文書、音声、映像など)に転載、流用、複製、転売することを禁止します。上記に反する行為をされた場合は、法的措置がとられますので、ご注意ください。

■ 免責事項について

当レポートの内容は、発行者の独自の経験・ノウハウをまとめたものであり、すべての人に同一の効果・影響を保証するものではありません。また、当レポートの内容に対していかなる行為をされ損害を受けることになりましても、発行者・配布者は一切の責任を負いません。

すべて読んだ方の自己責任の上、お取り扱いください。

■ 再配布権付

当レポートをダウンロードされた方、ご自由に再配布して結構です

LMMAたか

1. 今の車、いくらで売れる？

「そろそろ車を・・・」とか考えると
普通の方でしたら、「無料査定」をしてもらうのではないのでしょうか？
査定を受けられた経験のある方でしたら、
きっと

「思ったより、ずっと低いな」

と思われたのではないのでしょうか？
それでも

「仕方ないな」 「そんなもんかな」

と、納得して手放された方も多いと思います。

迷った方でも、「下取りならプラス〇万円」とかちょっとだけ「お得感」出されてシブシブ手放していないのでしょうか？

次ページは、「中古車産業の闇構造」をちょっとだけをご紹介します

2. 次のオーナー（買い手）さんの購入金額は？

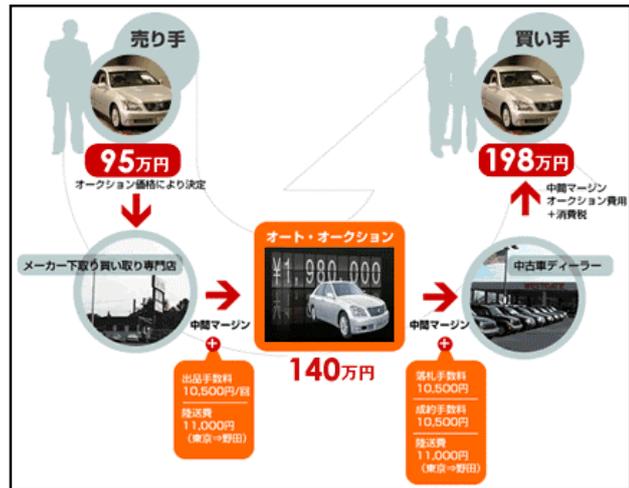
「そんなことを言われても、知らないし、知る必要もないよ」
という感じでしょうか？でも、その差額分で、中古車屋さんの経費や利益は出されています。

右は
ある事例を簡単に図にしたものです。

トヨタ クラウン
R サルーン（約5年落ち）
5万キロ

何と

その差 **103万！**



オークションの右側（の店）と左側（の店）できちんと利益確保ができるようにするためです。

このため、

「オークション価格を参考に」と言われても、それほど他と比べて高額な買い取りをしているわけではないのです。（そう聞こえますが）

まあ、整備費用や管理費、ある程度の利益を乗せるのは当然としても、これはやりすぎではないでしょうか？ いえいえ、実際のところ中古車屋さんの「コスト」や「リスク」がそれだけかかっているんです。これは中古車産業の産業構造がこのコストやリ

スクを作り出し、我々に負担をさせているのです。

でも、そんなコストやリスク、私たちが負担したくないですよね？

次ページは、「あなたの車をどうしたらいいか」、をご紹介します

3. 「すぐ売りたい」じゃなければ、いい方法があります。

これは

売れてもお得、売れなくてもお得な方法です。

今すぐ現金がほしい方でなければ、できる方法があります。

この個人売買の仲介サイト「AT1ダイレクト」へ登録しましょう。

<http://www.at1-direct.jp/>

3千台以上が登録され、売り手を待っています。また、すでにかんりの取引も行われており、今後もっと拡大する可能性があります。

ここへ登録すると、全国からあなたの車を買いたい人とのマッチングをしてくれます。「買いたい」と誰かが名乗り出るまで、もちろん「乗りながら待っている」で構いませんので不便な事は多分ないと思われます。また、仲介だけでなく、面倒な書類や手続き、メンテナンス、保証、ローンまでAT1ダイレクトがすべて受け持ってくれます。

さらに

車がもし買い手が見つからなかったとしても、

大手中古車チェーン「カーチス」へ持ち込むと査定のほか、3万の商品券と交換されます。(1か月以上登録しても売れなかった場合のみです)

つまり

中間マージンがほとんどないから高く売れる。

もし、売れなくても査定に加えて商品券がもらえる
んです。

このレポートをお読みの方に特別サービス

1ヶ月～数年以内に車を買いたいな(売りたいな)と思われる方

たとえば

「今は売る気はない、でも次の車検の頃なら、いい値がつくとしたら売りたいな」

「今はまだまだ乗り続ける気、でも次の次の車検くらいしたら買い替え(売り)たいな」

「今は売る気はぜんぜん無いけど、一生この車に乗り続けることはないだろうな」

というような方がこのサービスの対象となります。

詳細は次のページにて

特別サービス

以下より販売登録を申請し、お車を登録していただくと

<http://bit.ly/epZ03T>

抽選で**最大1万円分（1名）**の商品券をプレゼントいたします。

外れた方は500円分の図書カードをプレゼント(20名)。

お車の年式などの情報を入力していただきますので、車検証を手元にご用意することをお勧めします。

また、

より売れやすくするため、お車の写真を以下の4種類ご用意ください（携帯のカメラ機能のご使用をお勧めします）。

- ①左斜め前より撮影
- ②右斜め後ろより撮影
- ③内装
- ④エンジンルーム

<http://bit.ly/epZ03T>

（お申し込み後、ご確認等のため、2，3度、メールにて確認等を行います。ご協力よろしくお願いいたします。）

注意：

「お車を申請する気がないにもかかわらずの申請」

「存在しない車の販売登録」

「ご自身が所有していないお車の販売登録」

などの冷やかしかや、不正行為をした場合、**損害賠償を請求しなくてはならない事態**となりますので、ご注意ください。

注意：

応募人数に達し次第プレゼント抽選は終了させていただきますので、お早めにご申請ください。（販売登録の申請は引き続き行います）